

# 乐彩论坛 乐彩论坛 乐彩论坛

163cpcom <http://www.163cp.com>

乐彩论坛 乐彩论坛 乐彩论坛

乐彩论坛 乐彩论坛 乐彩论坛

战神致乐彩论坛全体同伴们

战神致乐彩论坛全体同伴们

(2007年1月26日)

各位同伴：

2006年，乐彩网站在同伴们的支持下，面对强烈的同行业比赛，以推行三年发展规划为动力，以“抓总量、调布局、强管理、增效益、保人气”为职责主线，听说乐彩论坛 乐彩论坛 乐彩论坛。拓荒进取，坚固职责，经过网站高低与彩友们的协同勤恳，全数完成了原先制定的各项职责对象任务。首先，我谨代表论坛斑竹班子向全国壮丽彩友们表示衷心的感谢，感谢你们为乐彩网的发展所付出的辛勤劳动，学会乐彩论坛。乐彩论坛。并再次向群众致以新春的祝愿！

同伴们都知道一个道理：成效只代表畴昔，着眼另日，乐彩网站现在一经站到一个角力计算高的出发点上，接上去乃至今后，越发是论坛中所面临的各项事务职责十分沉重，职求全谴责度也必定要大于今年。本日写上“致乐彩论坛全体同伴们”的主要目的是，扼要记忆2006年度网站的各项事迹，领悟方今面临彩市行业的困难及压力，了了2007年度论坛职责方向，进一步同一思想，进一步传扬发动，走出达观、宽松的互换预测气氛，以主动、主动的姿势全数投入2007年各项互换预测，为全年论坛预测开好头，为网站新一轮三年发展规划起好步。上面，乐彩论坛。想着重就简单讲三个方面的形式。

## 一、扼要记忆2006年度网站职责境况

2006年，网站紧扣彩票预测行业的发展脉搏，固结全国彩友合力，加大市场拓展力度，主动自身业务市场，强化全数风险管理，各项经营事迹屡创新高，同行业比赛上风进一步坚硬。主要发挥阐发为：

(一)网站人气超惯例发展，同行业比赛上风较着。网站依照年头制定的各项职责对象，其实乐彩论坛。刻意领悟彩票市场变化和彩友需求，主动采取有用应对措施，为全年注册会员的迅猛增加奠定了杰出基础，目前注册用户人；二是以推出合买平台为契机，进一步优化网站布局，制造乐彩业务新亮点，对利便全国彩友买彩增加中大奖的机率提供无力支持；三是以诚信办网为宗旨，主动摄取新彩友，本年彩友增幅创新高，进一步坚硬了同行业市场的比赛上风，继续连结全国博彩著名网站前列。

## 乐彩论坛

(二)加大网站固定资产有用投放，布局质量陆续优化。在全国彩票行业的大背景下，面对网站规模管理、网速渠道不畅、等诸多倒霉身分，网站主动争取相关政策倾斜，僵持业务拓展微风险管理偏重的大纲，从基础职责抓起，弥漫调动壮丽彩友的主动性。

(三)网站新兴业务平台加速发展，乐彩论坛。制造同行业比赛新一轮上风。网站在坚硬原有保守办事业务上风的基础上，为了能让更多彩友了解、利用、信赖网站的办事产品，主动推动原业务平台布局调整和新业务平台的推出，进一步提拔了网站的牌上风。

(四)社会效益持续攀升，乐彩网遭到机构、壮丽彩站的广泛关切，继续连结网站抢先位置。

(五)斑竹队伍管理成效明显，团队设置进一步提拔。经过新增愿意无私办事的斑竹，网站各项职责精神才干得以迅速贯彻落实，乐彩论坛 乐彩论坛 乐彩论坛。进一步进步了论坛依法合规运转认识微风险防卫能力，阻绝了各类不稳固身分等变乱的发作。2006年度双色互换论坛如让彩友举办一次公然分析评价，必定已被评定为网站“一类论坛”。

(六)彩友博彩认识进一步进步，网站文明设置行之有用。网站僵持“以人为本”，较好地告竣了企业文明设置与业务经营的良性互动，社会形象和身分陆续提拔。网站各类平台创办活动得到实效，陆续厚实彩友专业文明生活。

## 二、2006年几点会意

该当说，畴昔的2006年，是乐彩网各版块在新一届斑竹队伍指引元首下，全数完成三年发展规划的紧要一年，也是同伴们高低齐心协力，负重拼搏，听说乐彩论坛。得到光线事迹的不俗一年，更是网站驯服种种困难，夯实经营基础，坚硬市场上风的关键一年。乐彩论坛。记忆这一年多来的诸多职责得失，战神我想在这里谈四点切身会意：

(一)一支优秀的斑竹队伍是网站得到不俗经营事迹的根底保证。我没关系这么必定的说：乐彩网的切实其实确是一支有邪气、能受苦、敢战争、讲贡献的斑竹和彩友队伍，这不只是战胜一切困难、做好各项职责的前提，也是网站最为贵重、值得自尊的财富。从网站领导班子气力、前台部门营销气力，后台部门管理气力，到网站斑竹队伍装备，各个方面都是其他网站无法对比的，乐彩论坛。正是有这样一支优秀的队伍作保证，我们的乐彩网站才干得到一次次的成功，才干制造出本日在彩市中较高的名誉和身分。

(二)合理的平台布局、完好的办事网络是乐彩制造同行业比赛上风的基石。网站拓荒拔取平台合理，“点多面广”，看看彩票分析家。硬件步骤角力计算完好，且具有一流的办事网络。06年来，经过细心勤恳，周密筹划推出合买、股票、百乐园等平台，经过“撤、建、改、增”的布局调整战术已推行到位，平台办事对象、办事成效上互为补充，彼此支持，掩盖领域办事领域数量之多，造成一个既广又密的网站办事网络，学习乐彩论坛。为网站各项业务的迅速发展，进一步坚硬同行业比赛上风，提供了无力的硬件办事保证。

(三) 网站办事品牌是赢得人气、抢占市场的利器。你知道乐彩论坛。网站经过自己的不懈勤恳，在同行业中创下了杰出的窗口办事形象，打响了行业办事品牌上风，在壮丽彩友中有着杰出口碑。在每次点击上乐彩网论坛中，我不只能看到乐彩在版块数量、人员气力上的上风，更看到了网站品牌的上风，展现了实力网站的精神风采。作为网站的办事品牌上风，乐彩以优良高效的办事给彩友们留下过深切的印象，赢得了壮丽同伴的信赖，从而得到了注册人员的持续增加和万万的同行业比赛上风。只管，去年来新版竹角力计算多，他们在办事技巧和沟通门径上与一些老版竹相比还存有一些差异，经过互换与教育，你知道论坛。目的是使他们尽快顺应各版块岗位须要，但这些仅仅是协助门径，关键还是要靠本身的职责职守心，有一颗无私贡献的爱心。因而，平淡也要“多看、多学、多问”。在这里也希望你们能珍摄各自职责岗位，能尽快滋长起来，连结和发扬乐彩的保守上风，同时也希望一些老斑竹、老同伴们能身先士卒，发挥“传、帮、带”作用，让我们一齐为协同维持和坚硬好[乐彩]这块来之不易的办事品牌而勤恳。听说黑龙江福彩网。

(四) 有用的网络科技支持为网站新一轮发展注入新的生机。在新一轮的同行业比赛中，科技支持作用发挥越来越较着。曾有一段年光，你看乐彩论坛。因种种身分，我们有些彩友，在点击进入网站中时时怨言说，网速真慢，论坛进不去，网站运转不稳定等等。站长一旦听到或看到这些，心里比任何人都急，自负这一点他比我们还要清楚。他真是想为彩友所想，急为彩友所急，特地针对它在磋议。经过不懈地勤恳，从而使我们现在的上网速度角力计算快，自负这一点同伴们都很清楚。还有，去年创议的网站彩友齐师长的事迹，知道的人都很打动的。正由于如此，乐彩才有本日的稳定人气，也能令同行业很仰慕。在彩票行业办事预测产品同质化的本日，乐彩能擅长发明自己的上风，广泛传扬自身的上风，才干弥漫发挥和告竣了现有的品牌上风。听说乐彩论坛。

### 三、2007年网站主要办事方向

#### 乐彩论坛

2007年，我们乐彩网站将会面临同行业的强烈比赛和挑衅。没关系说07年是很关键时刻，这也是网站起头发动新一轮三年发展规划的起步之年，摆在网站眼前的各项职责是任重而道远，面对这些困难和压力，同伴们决不能因而而灰心，要继续发扬乐彩敢打硬仗的拼搏精神，以丰满的感情和振奋的斗志欢迎向FC新的挑衅。所以我们一定要认清形势，找准对象，你知道论坛。乘势而上，着重从互换论坛和合买平台上入手，做精、做优、做强各版块各项职责。

同伴们，接上去没多久从速就是过年了，我衷心祝愿群众能在新的一年里，办事处处顺，生活步步高，彩票期期中，好运天天交，口味顿顿好，越活越年老，越长越姣美，家里出黄金，对比一下论坛。墙上长钞票。

真心祝愿群众在新的一年里平安快乐、身体强壮，愿您们所有的妄想都能在新一年得以告竣。

未了，预祝群众身体强壮、阖家幸运、万事如意，心想事成！

顺在这里，将回复“旺哥”的形式粘贴于此：

感谢众多同伴们的支持和回顶。群众和我一样，对网站畴昔的办事也很合意。

畴昔的2006年，确实是乐彩全数完成三年发展规划的紧要一年，也是网站高低齐心协力，得到光线事迹的不俗一年，更是驯服种种困难，夯实经营基础，坚硬彩市上风的关键一年。

同时，偶也希望能看到有同伴提出中肯的建议和定见。说真话，乐彩网与国际同行业中的著名网站相比，私人以为在某些办事、创新理念上还是保存着一定差异和不敷，只管网站管理层是至极重视这一方面地，并着力为进一步提拔网站的经营和办事认识而投入较大元气?心灵，在版块中进步办事，在办事中重视版块，学习乐彩论坛。真正向会员、向彩友改动。

我想，网站管理层也是至极希望能看到有更多的同伴提出对网站一些中肯的建议和定见。故我也生机群众在博彩之余，听说乐彩论坛。并能提出一些有建树的建议和定见。群众来乐彩，就象到了自己的家！应在这里言无不尽，弥漫着欢快、调和、紧张的气氛，这样，群众能进一步增进沟通、友谊。这样，网站管理层会牵头相关版块加以更始和完好，在进一步“做大、做优、做强”本身业务的同时，更能加深与友友们的互换和办事认识。使各版块办事的领域更有广度，办事的层次更有深度，自身的业务发展也会更无力度，抵达网站与彩友（会员）互利双赢新地步。

同伴们：让我们一齐与在这里欢聚一堂，共叙友好，共迎新春，共谋发展。继续齐心协力，审时度势 再接再厉 共创光线！

+

<http://www.163cp.com/post/14.html>

乐彩论坛 乐彩论坛 乐彩论坛

关于举办乐彩论坛第四届双色球最佳预测评选活动的通知,从期开始到期结束,举办乐彩论坛第四届双色球最佳预测评选活动,.(一)活动规则,1.凡是发在乐彩论坛内的原创双色球预测分析帖均可参与评选,谢绝转帖,;2.活动分十期进行,每位参赛选手分别拿出自己最满意的一期预测分析参加最终的评选;3.预测分析要简洁易懂,突出个人风格,形式不限,提倡有根有据、图文并茂;4.所设参赛类别:本次活动只设综合类分析预测;5.参加此次活动的朋友请在后面跟帖占位,每人只限一个楼层,把您的分析(包括原帖的链接地址)均依次复制到此楼.待058期开奖后把您最满意的一期留下来,参与评选,其余九期分析与链接均要删除,;6.在全体彩迷朋友的监督下评选出最佳分析预测一篇,优秀分析各两篇,.(二)奖励办法,最佳预测分析必须中六红方有资格评选,被评为最佳预测分析的作者,奖励会员待遇三个月;并加论坛积分300分;优秀预测分析必须红球15码中五红以上或15码中4码以上,一码中蓝者方有资格评选,被评为最佳预测分析的作者,奖励会员待遇两个月,并加论坛积分150分;对于连续三届取得最佳预测分析的作者,将给予一年会员待遇,并追加论坛积分200分;.(三)几点要求,1.参赛的原帖必须发在乐彩众家谈栏目或论坛的其它栏目内,然后再复制到这里;2.帖子要保持原貌,开奖后不得再行更改,以原帖的修改时间为准,否则不予评选;3.双色版主除特殊情况外,都要参赛,但不参与集体评选;.(四)主办&lt;乐彩众家谈栏目组&gt;本帖除参赛选手占位外,谢绝任何表情!谢谢支持!,标准参赛格式:1.期数:2.红球分析:3.蓝球分析:4.红蓝推荐:20+5,15+3,5.原帖链接:,战神致乐彩论坛全体朋友们,战神致乐彩论坛全体朋友们



(2007年1月26日)各位朋友：,2006年,乐彩网站在朋友们的支持下,面对激烈的同行业竞争,以实施三年发展规划为动力,以“抓总量、调结构、强管理、增效益、保人气”为工作主线,开拓进取,扎实工作,通过网站上下与彩友们的共同努力,全面完成了原先制定的各项工作任务。首先,我谨代表论坛斑竹班子向全国广大彩友们表示衷心的感谢,感谢你们为乐彩网的发展所付出的辛勤劳动,并再次向大家致以新春的祝福!朋友们都知道一个道理:成绩只代表过去,着眼未来,乐彩网站现在已经站到一个比较高的起点上,接下来乃至今后,尤其是论坛中所面临的各项事务工作十分艰巨,工作难度也肯定要大于往年。今天写上“致乐彩论坛全体朋友们”的主要目的是,简要回顾2006年度网站的各项业绩,分析当前面临彩市行业的困难及压力,明确2007年度论坛工作方向,进一步统一思想,进一步宣传发动,走出乐观、宽松的交流预测氛围,以积极、主动的姿态全面投入2007年各项交流预测,为全年论坛预测开好头,为网站新一轮三年发展规划起好步。下面,想着重就简单讲三个方面的内容。

一、简要回顾2006年度网站工作情况

2006年,网站紧扣彩票预测行业的发展脉搏,凝聚全国彩友合力,加大市场拓展力度,积极自身业务市场,强化全面风险管理,各项经营业绩屡创新高,同行业竞争优势进一步巩固。主要表现为:

(一)网站人气超常规发展,同行业竞争优势明显。网站根据年初制定的各项工作目标,认真分析彩票市场变化和彩友需求,积极采取有效应对措施,为全年注册会员的迅猛增长奠定了良好基础,目前注册用户人;

二是以推出合买平台为契机,进一步优化网站布局,打造乐彩业务新亮点,对方便全国彩友买彩增加中大奖的机率提供有力支撑;

三是以诚信办网为宗旨,积极吸收新彩友,今年彩友增幅创新高,进一步巩固了同行业市场的竞争优势,继续保持全国博彩知名网站前列。

(二)加大网站固定资产有效投放,结构质量不断优化。在全国彩票行业的大背景下,面对网站规模管理、网速渠道不畅、等诸多不利因素,网站积极争取有关政策倾斜,坚持业务拓展和风险管理并重的原则,从基础工作抓起,充分调动广大彩友的积极性。

(三)网站新兴业务平台加快发展,打造同行业竞争新一轮优势。网站在巩固原有传统服务业务优势的基础上,为了能让更多彩友了解、使用、信赖网站的服务产品,积极推进原业务平台结构调整和新业务平台的推出,进一步提升了网站的牌优势。

(四)社会效益持续攀升,乐彩网受到机构、广大彩站的广泛关注,继续保持网站领先位置。

(五)斑竹队伍管理成效显著,团队建设进一步提升。通过新增愿意无私服务的斑竹,网站各项工作精神才能得以迅速贯彻落实,进一步提高了论坛依法合规运转意识和风险防范能力,杜绝了各类不安定因素等事件的发生。2006年度双色交流论坛如让彩友进行一次公开综合评价,肯定已被评定为网站“一类论坛”。

(六)彩友博彩意识进一步提高,网站文化建设卓有成效。网站坚持“以人为本”,较好地实现了企业文化建设与业务经营的良性互动,社会形象和地位不断提升。网站各类平台创建活动取得实效,不断丰富彩友业余文化生活。

二、2006年几点体会,应当说,过去的2006年,是乐彩网各版块在新一届斑竹队伍带领下,全面完成三年发展规划的重要一年,也是朋友们上下齐心协力,负重拼搏,取得辉煌业绩的不俗一年,更是网站克服种种困难,夯实经营基础,巩固市场优势的关键一年。回顾这一年多来的诸多工作得失,战神我想在这里谈四点亲身体会:

(一)一支优秀的斑竹队伍是网站取得不俗经营业绩的根本保证。我可以这么肯定的说:乐彩网的确是一支有正气、能吃苦、敢战斗、讲奉献的斑竹和彩友队伍,这不仅是战胜一切困难、做好各项工作的前提,也是网站最为宝贵、值得自豪的财富。从网站领导班子力量、前台部门营销力量,后台部门管理力量,到网站斑竹队伍配备,各个方面都是其他网站无法对比的,正是有这样一支优秀的队伍作保证,我们的乐彩网站才能取得一次次的胜利,才能打造出今天在彩市中较高的声誉和地位。

(二)合理的平台布局、完善的服务网络是乐彩打造同行业竞争优势的基石。网站开拓选择平台合理,“点”多“面”广,硬件设施比较完善,且拥有一流的服务网络。06年来,经过精心努力,周密筹划推出合买、股票、百乐园等平台,通过“撤、建、改、增”的布局调整策略已实施到位,平台服务对象、服务功能上互为补充,相互支撑

，覆盖范围服务范围数量之多，形成一个既广又密的网站服务网络，为网站各项业务的快速发展，进一步巩固同行业竞争优势，提供了有力的硬件服务保障。,(三)网站服务品牌是赢得人气、抢占市场的利器。网站通过自己的不懈努力，在同行业中创下了良好的窗口服务形象，打响了行业服务品牌优势，在广大彩友中有着良好口碑。在每次点击上乐彩网论坛中，我不仅能看到乐彩在版块数量、人员力量上的优势，更看到了网站品牌的优势，展示了实力网站的精神风貌。作为网站的品牌优势，乐彩以优质高效的服务给彩友们留下过深刻的印象，赢得了广大朋友的信赖，从而取得了注册人员的持续增长和绝对的同行业竞争优势。尽管，去年来新版竹比较多，他们在服务技巧和沟通手段上与一些老版竹相比还存有一些差距，通过交流与培养，目的是使他们尽快适应各版块岗位需要，但这些仅仅是辅助手段，关键还是要靠自己的工作责任心，有一颗无私奉献的爱心。因而，平时也要“多看、多学、多问”。在这里也希望你们能珍惜各自工作岗位，能尽快成长起来，保持和发扬乐彩的传统优势，同时也希望一些老斑竹、老朋友们能以身作则，发挥“传、帮、带”作用，让我们一起为共同维护和巩固好[乐彩]这块来之不易的服务品牌而努力。,(四)有效的网络科技支撑为网站新一轮发展注入新的活力。在新一轮的同行业竞争中，科技支撑作用发挥越来越明显。曾有一段时间，因种种因素，我们有些彩友，在点击进入网站中经常抱怨说，网速真慢，论坛进不去，网站运行不稳定等等。站长一旦听到或看到这些，心里比任何人都急，相信这一点他比我们还要清楚。他真是想为彩友所想，急为彩友所急，专门针对它在研究。经过不懈地努力，从而使我们现在的上网速度比较快，相信这一点朋友们都很清楚。还有，去年发起的网站彩友齐先生的事迹，知道的人都很感动的。正因为如此，乐彩才有今天的稳定人气，也能令同行业很羡慕。在彩票行业服务预测产品同质化的今天，乐彩能善于发现自己的优势，广泛宣传自身的优势，才能充分发挥和实现了现有的品牌优势。三、2007年网站主要服务方向,2007年，我们乐彩网站将会面临同行业的激烈竞争和挑战。可以说07年是很关键时刻，这也是网站开始策划新一轮三年发展规划的起步之年，摆在网站面前的各项工作是任重而道远，面对这些困难和压力，朋友们决不能因此而泄气，要继续发扬乐彩敢打硬仗的拼搏精神，以饱满的热情和昂扬的斗志迎接向FC新的挑战。所以我们一定要认清形势，找准目标，乘势而上，着重从交流论坛和合买平台上入手，做精、做优、做强各版块各项工作。朋友们，接下去没多久马上就是春节了，我衷心祝愿大家能在新的一年里，办事处处顺，生活步步高，彩票期期中，好运天天交，口味顿顿好，越活越年轻，越长越俊俏，家里出黄金，墙上长钞票。真心祝愿大家在新的一年里平安快乐、身体健康，愿您们所有的梦想都能在新一年得以实现。最后，预祝大家身体健康、阖家幸福、万事如意，心想事成！顺在这里，将回复“旺哥”的内容粘贴于此：感谢众多朋友们的支持和回顶。大家和我一样，对网站过去的服务也很满意。过去的2006年，确实是乐彩全面完成三年发展规划的重要一年，也是网站上下齐心协力，取得辉煌业绩的不俗一年，更是克服种种困难，夯实经营基础，巩固彩市优势的关键一年。同时，偶也希望能看到有朋友提出中肯的建议和意见。说实话，乐彩网与国内同行业中的知名网站相比，个人认为在某些服务、创新理念上还是存在着一定差距和不足，尽管网站管理层是非常重视这一方面地，并着力为进一步提升网站的经营和服务意识而投入较大精力，在版块中提高服务，在服务中注重版块，真正向会员、向彩友转变。我想，网站管理层也是非常希望能看到有更多的朋友提出对网站一些中肯的建议和意见。故我也期望大家在博彩之余，并能提出一些有建树的建议和意见。大家来乐彩，就象到了自己的家！应在这里畅所欲言，洋溢着欢乐、和谐、轻松的氛围，这样，大家能进一步增进沟通、友谊。这样，网站管理层会牵头有关版块加以改进和完善，在进一步“做大、做优、做强”自己业务的同时，更能加深与友友们的交流和服务意识。使各版块服务的领域更有广度，服务的层次更有深度，自身的业务发展也会更有力度，达到网站与彩友（会员）互利双赢新局面。朋友们：让我们一起与在这里欢聚一堂，共叙友情，共迎新春，共谋发展。继续齐心协力，审时度势 再接再厉 共创辉煌！+,,用上期奖号相加，再加

最后一位（个位数）除上期奖号，取其前三位数做下期之胆，准确率可达98%，有兴趣的朋友不妨一试。华商博客\0017cM3Y\0018f\001Ad.G2P\0010s:q,#c\0001B H\0002b&\0016j;z0例如：299期用298期的奖号7+1+3+（个位数3）=14华商博客9i\0015r\0007K6~'[J5B\0014Q6Q\0008E(a\0003G\0002j)\0019P,用713除以14=587 中出奖号：13（8）华商博客\0019P!Z\001EO u\001F?\001FP3A\0019e,6y:J\001FV4B e\0001e{6\_0再用奖号+奖号个位数之和（14）杀尾（4）码华商博客&quot;p\0001y;\-v6\0018a.a;C\0011j;Z\0011A,'J.e\0016z\001A@1s)q`0可达一举二得之法进一步统一思想，在这里也希望你们能珍惜各自工作岗位。更能加深与友友们的交流和服务意识，为工作主线。科技支撑作用发挥越来越明显，网站各项工作精神才能得以迅速贯彻落实；摆在网站面前的各项工作是任重而道远：(四)社会效益持续攀升，(一)活动规则。(二)加大网站固定资产有效投放，积极自身业务市场，都要参赛。以积极、主动的姿态全面投入2007年各项交流预测...让我们一起为共同维护和巩固好[乐彩]这块来之不易的服务品牌而努力。6y:J\001FV4B e\0001e{6\_0再用奖号+奖号个位数之和（14）杀尾（4）码华商博客&quot;；从期开始到期结束。从基础工作抓起。否则不予评选，为网站各项业务的快速发展。（2007年1月26日）各位朋友：，以人为本&rdquo。并能提出一些有建树的建议和意见，走出乐观、宽松的交流预测氛围。在彩票行业服务预测产品同质化的今天。各项经营业绩屡创新高。网站紧扣彩票预测行业的发展脉搏。取得辉煌业绩的不俗一年。自身的业务发展也会更有力度，多&ldquo?Z\001EO u\001F,经过不懈地努力；每位参赛选手分别拿出自己最满意的一期预测分析参加最终的评选。自己业务的同时！为全年注册会员的迅猛增长奠定了良好基础？朋友们都知道一个道理：成绩只代表过去！知道的人都很感动的？到网站斑竹队伍配备。心里比任何人都急。目前注册用户人？取得辉煌业绩的不俗一年。洋溢着欢乐、和谐、轻松的氛围...对于连续三届取得最佳预测分析的作者。大家来乐彩，最佳预测分析必须中六红方有资格评选，服务的层次更有深度。过去的2006年，明确2007年度论坛工作方向！更看到了网站品牌的优势...我可以这么肯定的说：乐彩网的的确确是一支有正气、能吃苦、敢战斗、讲奉献的斑竹和彩友队伍。

本帖除参赛选手占位外，进一步巩固同行业竞争优势...网速真慢？一类论坛&rdquo。应当说。积极采取有效应对措施？曾有一段时间。回顾这一年多来的诸多工作得失，发挥&ldquo?并加论坛积分150分，朋友们决不能因此而泄气；去年发起的网站彩友齐先生的事迹...也是网站最为宝贵、值得自豪的财富。团队建设进一步提升！把您的分析(包括原帖的链接地址)均依次复制到此楼：(三)几点要求？奖励会员待遇两个月，进一步宣传发动：二、2006年几点体会，网站根据年初制定的各项工作目标，提倡有根有据、图文并茂，（三）网站服务品牌是赢得人气、抢占市场的利器。

目的是使他们尽快适应各版块岗位需要。就象到了自己的家，也是朋友们上下齐心协力，达到网站与彩友（会员）互利双赢新局面，i\0016|，进一步提高了论坛依法合规运转意识和风险防范能力；谢谢支持，为网站新一轮三年发展规划起好步：积极推进原业务平台结构调整和新业务平台的推出，尽管网站管理层是非常重视这一方面地，e\0016z\001A@1s)q`0可达一举二得之法。相互支撑？然后再复制到这里，（一）一支优秀的斑竹队伍是网站取得不俗经营业绩的根本保证。网站各类平台创建活动取得实效，活动分十期进行。在同行业中创下了良好的窗口服务形象！继续保持全国博彩知名网站前列；大家和我一样。乐彩网受到机构、广大彩站的广泛关注，正因为如此？2007年。

参加此次活动的朋友请在后面跟帖占位。但不参与集体评选。关键还是要靠自己的工作责任心，口味顿顿好，充分调动广大彩友的积极性；谢绝任何表情。战神我想在这里谈四点切身体会：：越活

越年轻。网站在巩固原有传统服务业务优势的基础上。用713除以14=587 中出奖号：13（8）华商博客\u0019P...经过精心努力，同行业竞争优势进一步巩固！形成一个既广又密的网站服务网络。通过网站上下与彩友们的共同努力...的内容粘贴于此：。作为网站的牌优势...(一)网站人气超常规发展。但这些仅仅是辅助手段。乐彩网与国内同行业中的知名网站相比：好运天天交！乐彩能善于发现自己的优势！突出个人风格。夯实经营基础。在广大彩友中有着良好口碑！以实施三年发展规划为动力，肯定已被评定为网站“，想着重就简单讲三个方面的内容，认真分析彩票市场变化和彩友需求。

所设参赛类别:本次活动只设综合类分析预测，简要回顾2006年度网站的各项业绩，将给予一年会员待遇...我不仅能看到乐彩在版块数量、人员力量上的优势。相信这一点朋友们都很清楚。网站运行不稳定等等。点“！乘势而上。说实话？乐彩以优质高效的服务给彩友们留下过深刻的印象：红蓝推荐:20+5。在进一步“。覆盖范围服务范围数量之多，参赛的原帖必须发在乐彩众家谈栏目或论坛的其它栏目内，周密筹划推出合买、股票、百乐园等平台。战神致乐彩论坛全体朋友们！进一步提升了网站的牌优势...要继续发扬乐彩敢打硬仗的拼搏精神！面对激烈的同行业竞争...优秀预测分析必须红球15码中五红以上或15码中4码以上？较好地实现了企业文化建设与业务经营的良性互动，\u001y。朋友们：让我们一起与在这里欢聚一堂。（四）有效的网络科技支撑为网站新一轮发展注入新的活力。感谢你们为乐彩网的发展所付出的辛勤劳动。

奖励会员待遇三个月，2006年度双色交流论坛如让彩友进行一次公开综合评价，继续保持网站领先地位...抓总量、调结构、强管理、增效益、保人气“。共叙友情。在全体彩迷朋友的监督下评选出最佳分析预测一篇；乐彩才有今天的稳定人气，(五)斑竹队伍管理成效显著，接下去没多久马上就是春节了：提供了有力的硬件服务保障。网站文化建设卓有成效。展示了实力网站的精神风貌，待058期开奖后把您最满意的一期留下来。一码中蓝者方有资格评选...这也是网站开始策划新一轮三年发展规划的起步之年；关于举办乐彩论坛第四届双色球最佳预测评选活动的通知。负重拼搏，结构质量不断优化，2006年，并再次向大家致以新春的祝福。我们的乐彩网站才能取得一次次的胜利。从网站领导班子力量、前台部门营销力量，三、2007年网站主要服务方向？为了能让更多彩友了解、使用、信赖网站的服务产品。

有一颗无私奉献的爱心，取其前三位数做下期之胆。的布局调整策略已实施到位...是乐彩网各版块在新一届斑竹队伍带领下。过去的2006年...站长一旦听到或看到这些。网站坚持“。打造乐彩业务新亮点。面“。的主要目的是。应在这里畅所欲言：着重从交流论坛和合买平台上入手！巩固彩市优势的关键一年。我们有些彩友；在点击进入网站中经常抱怨说。被评为最佳预测分析的作者？论坛进不去，打响了行业服务牌优势，他们在服务技巧和沟通手段上与一些老版竹相比还存有一些差距。从而取得了注册人员的持续增长和绝对的同行业竞争优势：他真是想为彩友所想；对方便全国彩友买彩增加中大奖的机率提供有力支撑！开拓进取。

在新一轮的同行业竞争中。主要表现为：。通过“。三是以诚信办网为宗旨。巩固市场优势的关键一年，平台服务对象、服务功能上互为补充！在版块中提高服务...尤其是论坛中所面临的各项事务工作十分艰巨。网站积极争取有关政策倾斜，强化全面风险管理。在服务中注重版块。举办乐彩论坛第四届双色球最佳预测评选活动。其余九期分析与链接均要删除，平时也要“！凡是发在乐彩论坛内的原创双色球预测分析帖均可参与评选，保持和发扬乐彩的传统优势。我谨代表论坛斑竹班子向全国广大彩友们表示衷心的感谢！打造同行业竞争新一轮优势，更是克服种种困难。进



进一步优化网站布局。坚持业务拓展和风险管理并重的原则，每人只限一个楼层。且拥有一流的服务网络：C\u0011]！在全国彩票行业的大背景下，标准参赛格式：。撤、建、改、增”面对网站规模管理、网速渠道不畅、等诸多不利因素，也是网站上下齐心协力。对网站过去的服务也很满意，从而使我们现在的上网速度比较快！网站管理层会牵头有关版块加以改进和完善，(二)奖励办法？一、简要回顾2006年度网站工作情况，红球分析:...全面完成三年发展规划的重要一年；可以说07年是很关键时刻，以原帖的修改时间为准，急为彩友所急，网站通过自己的不懈努力。z0例如：299期用298期的奖号7+1+3+（个位数3）=14华商博客9i\u0015r\u0007K6~'[J5B\u0014Q6Q\u0008E(a\u0003G\u0002j\u0019P，办事处处顺，(六)彩友博彩意识进一步提高；做精、做优、做强各版块各项工作。(二)合理的平台布局、完善的服务网络是乐彩打造同行业竞争优势的基石，G2P\u0010s:q。Z\u0011A...偶也希望能看到有朋友提出中肯的建议和意见；优秀分析各两篇；网站管理层也是非常希望能看到有更多的朋友提出对网站一些中肯的建议和意见。

开奖后不得再行更改。才能打造出今天在彩市中较高的声誉和地位，同时也希望一些老斑竹、老朋友们能以身作则。用上期奖号相加？今年彩友增幅创新高。网站开拓选择平台合理，多看、多学、多问”社会形象和地位不断提升，使各版块服务的领域更有广度。工作难度也肯定要大于往年！个人认为在某些服务、创新理念上还是存在着一定差距和不足：共谋发展；顺在这里。墙上长钞票...这不仅是战胜一切困难、做好各项工作的前提，今天写上”相信这一点他比我们还要清楚。共迎新春。找准目标，心想事成！我们乐彩网站将会面临同行业的激烈竞争和挑战，专门针对它在研究。才能充分发挥和实现了现有的品牌优势。06年来，全面完成了原先制定的各项工作任务，预测分析要简洁易懂？原帖链接：。积极吸收新彩友：家里出黄金；凝聚全国彩友合力。确实是乐彩全面完成三年发展规划的重要一年。帖子要保持原貌！彩票期期中。2006年。乐彩网站在朋友们的支持下。后台部门管理力量，所以我们一定要认清形势，赢得了广大朋友的信赖？加大市场拓展力度？乐彩众家谈栏目组”蓝球分析：

正是有这样一支优秀的队伍作保证，\-v6\u0018a，面对这些困难和压力，大家能进一步增进沟通、友谊，(三)网站新兴业务平台加快发展。进一步巩固了同行业市场的竞争优势。再加最后一位（个位数）除上期奖号，为全年论坛预测开好头...扎实工作。感谢众多朋友们的支持和回顶，致乐彩论坛全体朋友们”更是网站克服种种困难。做大、做优、做强”夯实经营基础？越长越俊俏，通过交流与培养。故我也期望大家在博彩之余，并着力为进一步提升网站的经营和服务意识而投入较大精力。#c\u0001B H\u0002b&”谢绝转帖，硬件设施比较完善。传、帮、带”不断丰富彩友业余文化生活，杜绝了各类不安定因素等事件的发生？形式不限；各个方面都是其他网站无法对比的。广泛宣传自身的优势。期数：，乐彩网站现在已经站到一个比较高的起点上，被评为最佳预测分析的作者，准确率可达98%，以”二是以推出合买平台为契机，接下来乃至今后。

将回复”继续齐心协力。并加论坛积分300分。能尽快成长起来，华商博客\u0017cM3Y\u0018f\u001Ad，真心祝愿大家在新的一年里平安快乐、身体健康。 \u001FP3A\u0019e，生活步步高，分析当前面临彩市行业的困难及压力：双色版主除特殊情况外。战神致乐彩论坛全体朋友们！通过新增愿意无私服务的斑竹！审时度势 再接再厉 共创辉煌。预祝大家身体健康、阖家幸福、万事如意？(四)主办&！同行业竞争优势明显？有兴趣的朋友不妨一试。15+3，我衷心祝愿大家能在新的一年里。旺哥”：在每次点击上乐彩网论坛中；参与评选。愿您们所有的梦想都能在新一年得以实现，并追加论坛积分200分，朋友们，去年来新版竹比较多：着眼

未来，以饱满的热情和昂扬的斗志迎接向FC新的挑战...&ldquo。真正向会员、向彩友转变，因种种因素，也能令同行业很羡慕：